



TRADECONTROL –

DIE BUSINESS-SOFTWARE FÜR DEN REIFENHANDEL.



TradeControl ist eine komplette kaufmännische Lösung für den Reifenhandel. Sie umfasst die gesamte warenwirtschaftliche Abwicklung – vom Einkauf über die Lagerbewirtschaftung bis zum Verkauf. Der hohe Integrationsgrad von TradeControl unterstützt den Anwender optimal in seiner Arbeitsumgebung.

Kunden wie Reifen Ritz oder Edler vertrauen auf die Branchenkompetenz der PCS IT-Trading!

TradeControl bietet dem Anwender sowohl die Innovationskraft einer Standardanwendung als auch die Spezialisierung einer Branchenlösung. Die Entwicklungsphilosophie der PCS IT-Trading, Applikationen bereits in der Basiskonzeption auf die spezifischen Branchenanforderungen auszurichten, unterstützt den Kunden optimal in der Abbildung seiner Geschäftsprozesse.

ZUKUNFTSSICHER

Das Softwarekonzept von TradeControl bietet Zukunftssicherheit: die Lösung wurde mit dem Anspruch entwickelt, eine optimale Kombination aus Standardisierung und individueller Anpassungsmöglichkeit zu erreichen und dennoch releasefähig zu bleiben. Dadurch ist sichergestellt, dass Kundeninvestitionen in individuelle Adaptierungen auch bei neuen Programmständen mitgezogen werden können.

PCS IT-Trading GmbH ist seit über 30 Jahren erfolgreicher Softwareanbieter. 500 ERP-Installationen bieten die Sicherheit für eine langfristige Softwarepartnerschaft.

PCS IT-Trading bietet Ihnen übrigens neben der Softwarelösung TradeControl auch Hardware und Infrastrukturlösungen wie Security oder Storage aus einer Hand!

PRAXISNAH

TradeControl ist eine Gesamtlösung für alle Ausprägungen des Reifenhandels. Branchenspezifika, wie die Depotverwaltung, adhoc-EDI-Abfragen und Bestellungen bei Lieferanten oder die zusätzliche Artikelidentifikation über Dimensionsschlüssel unterstützen den Anwender im täglichen Arbeitsprozess.

TRANSPARENT

Durch eine zielorientierte Unternehmenssteuerung haben Sie alle Prozesse im Griff. TradeControl bietet der Geschäftsleitung maximale Transparenz zum Unternehmensgeschehen. TradeControl ermöglicht es Ihnen, ganz einfach und intuitiv durch Ihre Daten zu „surfen“. Sie können z.B. ausgehend von einem Kundenauftrag beliebig in Kunden-, Auftrags-, Artikeldaten weiterverzweigen und in Detailinformationen „hineinzoomen“, bis hin zur kommerziellen Betrachtung jedes einzelnen Stammes.

BENUTZERFREUNDLICH

Mit TradeControl finden Sie und Ihre Mitarbeiter die gewohnte Arbeitsumgebung vor. So sparen Sie von Beginn an Kosten für Schulungen und bieten Ihren Mitarbeitern ein Werkzeug, das den heutigen Standards voll entspricht. Das übersichtliche Design und die Benutzerfreundlichkeit von TradeControl werden Sie überzeugen.



IT-Trading GmbH

EINKAUF- UND VERKAUFSKONDITIONIERUNG

Die Listpreise der Industrie werden von TradeControl über eine standardisierte Schnittstelle automatisch importiert.

TradeControl kennt bereits im Standard beliebige Kombinationen von artikel- bzw. artikelgruppen- und kunden- bzw. kundengruppenbezogenen Preiskalkulationen. Darüber hinaus werden die im Reifenhandel üblichen Rabatte, Boni, Teuerungszuschläge und Stückprämien abgebildet. In jeder Rabattebene kann definiert werden, welche Basis für die Bonuskalkulation heranzuziehen ist.

Bei der Berechnung des Durchschnittspreises für die Wareneinsatzkalkulation werden die Boni berücksichtigt, bei der Eingangsrechnungskontrolle natürlich jedoch nicht.

RASCHE ANFRAGEN UND BESTELLUNGEN

TradeControl unterstützt Sie dort, wo maximale Effizienz gefragt ist: in den Stoßzeiten, in denen jede Sekunde zählt!

Mit TradeControl können Sie Anfragen und Bestellungen durchführen, ohne zum Telefon greifen zu müssen. Über das integrierte Ad-Hoc-EDI können Sie mit TradeControl Anfragen für Modelle, die nicht auf Lager liegen per Mausclick an die Industrie absetzen und sind damit sofort über Verfügbarkeit und Lieferzeit auskunftsbereit. Alle namhaften Hersteller sind in der genormten EDI-Schnittstelle eingebunden. Die Bestellung ist im Übrigen ebenso rasch erledigt.

Dieselbe Funktion steht auch für Einlagerungsbestellungen unterschiedlichster Artikel und Mengen zur Verfügung.

FLEXIBLE OFFERTERSTELLUNG

Ein übersichtliches, gut strukturiertes und optisch ansprechendes Offert steigert die Abschlusswahrscheinlichkeit ganz erheblich. TradeControl unterstützt den Vertrieb durch die effiziente Erstellung von ansprechend gestalteten und beliebig gegliederten Angeboten unter Einbindung von Grafiken und Bildern der angebotenen Artikel samt Alternativangeboten. Mit TradeControl können Angebote einfach aus dem System als PDF gemailt oder gefaxt werden. Newsletter, die direkt aus der Warenwirtschaft generiert werden und mit kunden-/artikelspezifischen Daten beschickt werden können, informieren Ihre Kunden gezielt über Produkt-News und Aktionen.

AUFTRAGSARTEN

Neben den allgemeinen TradeControl-Auftragsarten wie Normalauftrag, Barverkauf, interne Belieferung etc. sind für den Reifenhandel folgende zusätzliche Auftragsarten möglich:

Karkassen-Ankauf: Dabei bekommt der Lieferant eine Karkassen-Gutschrift, die in der integrierten Buchhaltung als Eingangsbuchung gebucht wird.

Reklamationsaufträge mit einer Gutschrift für die Reklamationsvergütung.

FAHRZEUGSPEZIFISCHE DATEN

Bei jedem Auftrag werden auch die Daten des Fahrzeugs, des Monteurs und eines allfälligen Kontrollvorganges gespeichert. Sie dienen einerseits als Information für allfällige Reklamationen oder Haftungsfragen und sind andererseits auch die Basis für Ihr Qualitätsmanagement.

DEPOTVERWALTUNG

In der Depotverwaltung werden Kunden-, Fahrzeug- und Reifendaten gespeichert und fixen Depotplätzen, getrennt nach Sommer- und Winterreifen, zugeordnet.

Zusätzlich werden Merkmale über

- **Felgen:** Alu, Stahl oder keine Felgen
- **Reinigung:** gewünscht ja/nein und den
- **Zustand** der Reifen

hinterlegt. Damit können Kunden rechtzeitig auf einen notwendigen Reifentausch hingewiesen werden und die Reinigung der Reifen in der Zwischensaison erledigt werden.

INTEGRIERTE AUSWERTUNGEN UND BUSINESS INTELLIGENCE

TradeControl bietet eine Vielzahl von Abfragen und Auswertungen, wie tägliche Rohertragslisten und Tagesübersichten je Filiale, um im Anlassfall sofort Maßnahmen setzen zu können. Weitergehende einfache und intuitive Analysen bietet TradeControl BI Business Intelligence.

AUTOMATISCHE DOKUMENTEN-ARCHIVIERUNG

Die automatische Archivierung aller ausgehenden Dokumente wie Auftragsbestätigungen, Offerte, Rechnungen, Bestellungen etc. führt zu erheblicher Platz- und Zeitersparnis. Rechnungskopien können somit jederzeit erstellt werden. Selbstverständlich können auch alle eingehenden Dokumente, wie z.B. unterschriebene Gegenscheine eingescannt und archiviert werden. Über das Dokumentenmanagement ist jedes Dokument einfachst wieder aufzufinden.



IT-Trading GmbH